skilldeal AG mit Breakeven im vierten Quartal 2002

Berlin, 08. Januar 2003

Die skilldeal AG, der Berliner Spezialist für IT-Prozessberatung und Softwareentwicklung berichtet für das vierte Quartal 2002 eine positive Geschäftsentwicklung.

Das nicht-börsennotierte Unternehmen konnte den Umsatz im Vergleich zum Vorjahr mehr als verdoppeln und hat nach Angaben des Vorstandmitglieds Timm Beyer den Breakeven erreicht.

Eine „kompromisslose und manchmal schmerzhafte Konzentration auf unsere Stärken Prozessberatung und Entwicklung von maßgeschneiderten Softwarelösungen“ sind laut Beyer für den Erfolg entscheidend gewesen. „Kleinere Unternehmen können gerade in der gegenwärtigen Krisensituation durch sinnvolle Partnerschaften im Netzwerk gegen die Großen bestehen. Wir werden daher auch in 2003 unser bewährtes Konzept mit Partnerfirmen und Freiberuflern beibehalten und den eigenen Personalbestand behutsam ausbauen.“

Aufgrund sehr guter Auftragslage und der Entwicklung neuer Lösungen zur Vertriebsunterstützung für Sportvereine und -verbände erwartet Beyer zudem für das Jahr 2003 weitere deutliche Umsatz- und Ergebnissteigerungen.

Kurzporträt

skilldeal AG - im August 2000 in Berlin gegründet – ist ein umsetzungsorientiertes IT-Beratungsunternehmen mit dem Fokus auf intelligente und individuelle Lösungen. Für ihre Kunden stehen die skilldeal-Experten – je nach Anforderung - als Berater und Coach bei der Initiierung innovativer Geschäftsmodelle, als Projektleiter und Troubleshooter in komplexen Softwareimplementierungen oder als verantwortlicher Realisierer von intelligenten IT-Systemen zur Verfügung. Mit zahlreichen Partnerfirmen aus Mittel- und Osteuropa ist die skilldeal AG einer der führenden deutschen Offshore-Development-Experten.

Weitere Informationen unter:

skilldeal AG
Katarzyna Koprowicz
Gitschiner Str. 94, 10969 Berlin
Tel.: 030 - 61 65 58 60
Fax: 030 - 61 65 58 66
E-Mail: kkoprowicz@skilldeal.com